



Global Influencer Digital Marketing Proposal



What is Global Influencer Marketing

인플루언서 마케팅의 이해



What Is Global Influencer Marketing?

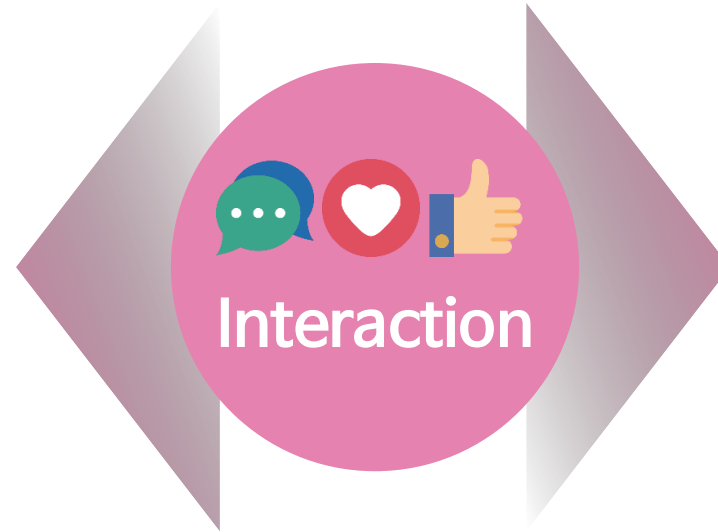
: 인지도가 있는 Social Media Influencer를 이용하여
이들과 함께 브랜드를 홍보하고, 광고 콘텐츠를 함께 만드는 일련의 과정

SNS를 활용해 Target Audience와 소통 가능한 것이 큰 특징

Influencer



Audience



What Is Global Influencer Marketing?

일상을 공유하는
친근한 Celebrity로의 의미 확장

Traditional Influencer

배우, 모델, 유명전문가등



SNS Celebrity

블로그, Youtuber,
인스타그램상의 유명인등



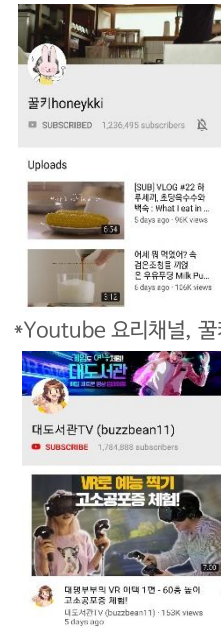
*Youtube 영국남자 Vlog채널, JOLLY

Youtube에서의 Vlog를 통해 구독자와
일상을 공유하는 SNS Celebrity들이 증가

*Vlog: Video Blog

다양한 분야의 콘텐츠 크리에이터와
트렌드 세터로서의 역할을 수행

Contents Creator



*Youtube 게임채널, 대도서관

Trend Setter



*Instagram 뷰티 인플루언서, 이사배

*Instagram 패션 인플루언서, Sophie Roe

소통 잘 하고, 구독자 수도 많고, 해당 분야의 트렌드세터까지

정말 좋은 거 맞아? **글로벌**에서도?

정답은

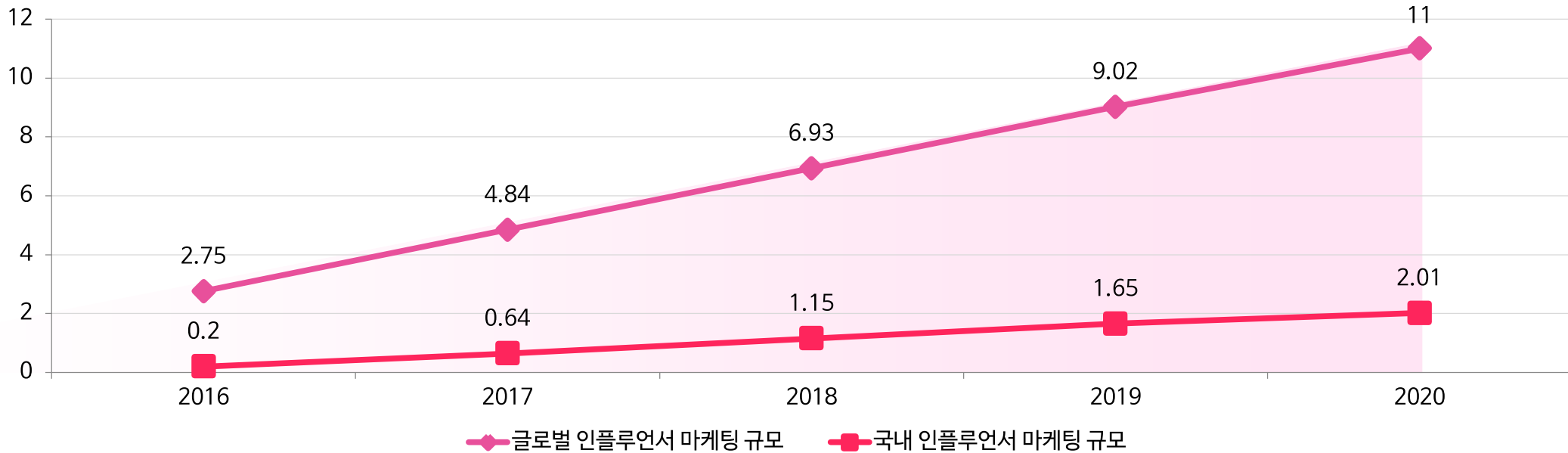
YES!



인플루언서 마케팅의 규모는 글로벌에서 더욱 급성장 중

■ 글로벌 & 국내 인플루언서 마케팅 규모 비교

(단위: 조 원)



인플루언서 마케팅 시장 규모는 2020년 까지 한화로 최대 11조원 규모까지 성장할 것으로 예상되고
국내 인플루언서 마케팅 시장은 2조원 규모를 달성 할 것으로 예측

출처: Global market report 2018 by Kotra' 2018 Influencer marketing seminar by hahmshout



Reasons for the Popularity of Influence Marketing

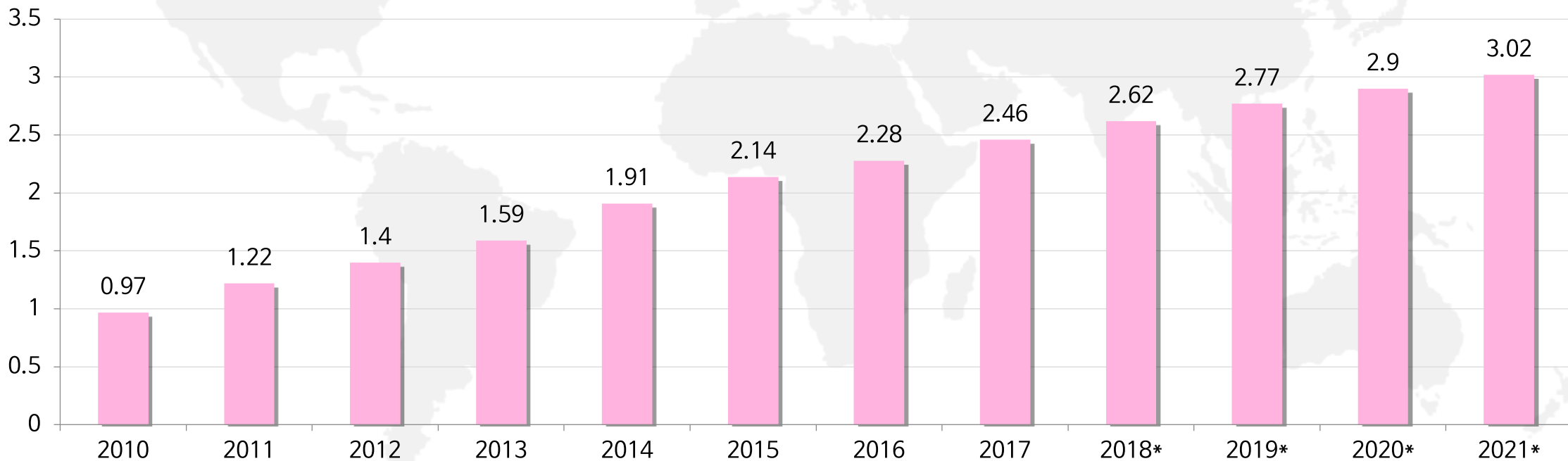
인플루언서 마케팅의 인기 이유

소셜미디어의 시장과 성장

글로벌 SNS 사용자, 2021년까지 30억 명 이상의 유저 수 확보 예상

글로벌 SNS 사용자 수

(단위: 십억 명)

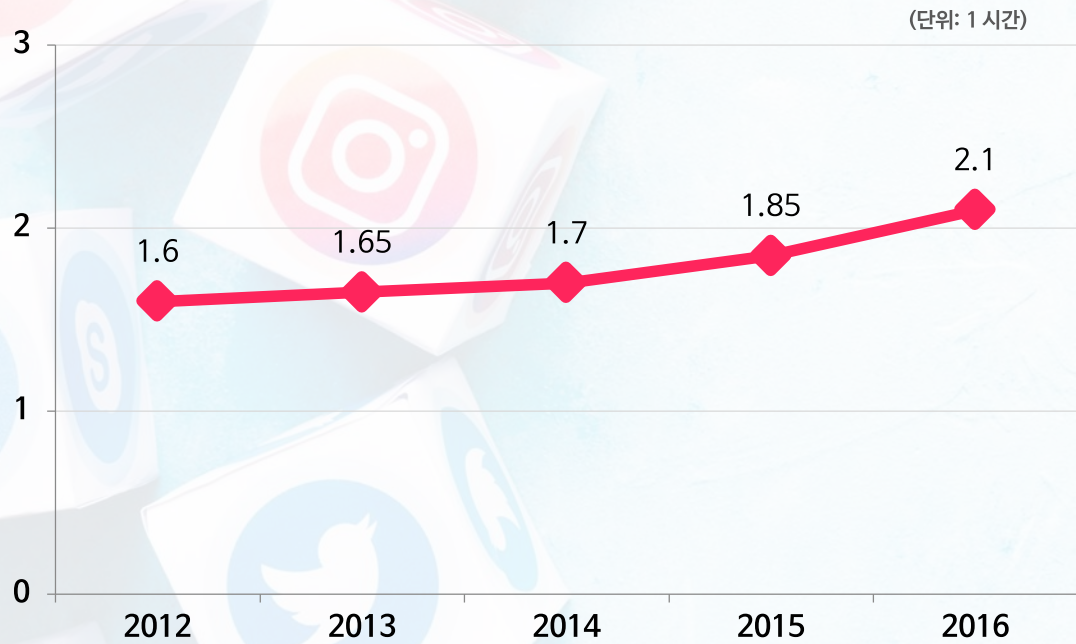


출처: Number of Social Media Users Worldwide from 2010 to 2021

소셜미디어의 시장과 성장

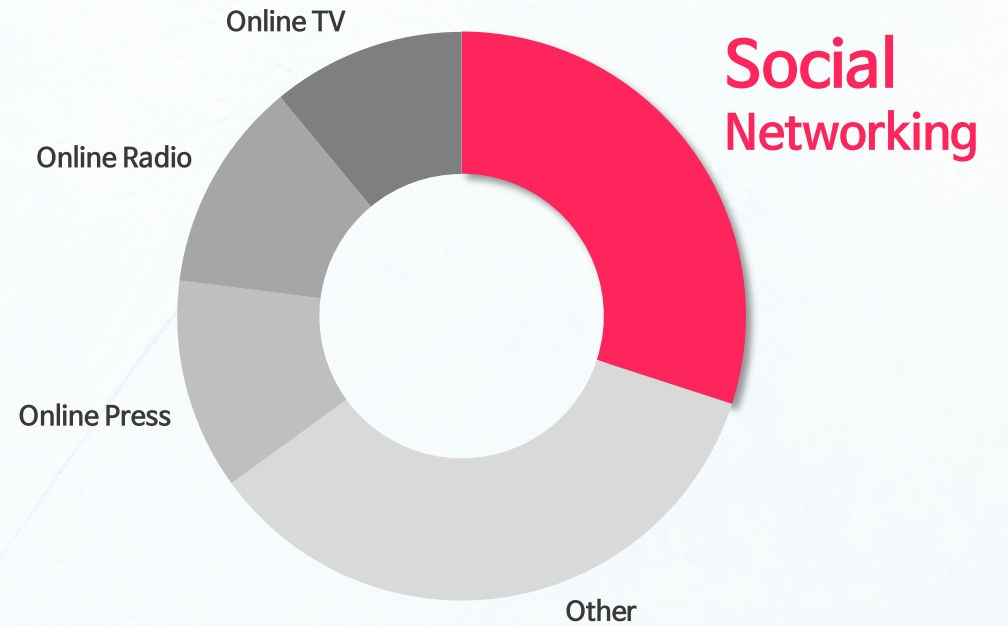
SNS 사용시간의 꾸준한 증가, 전체 사용시간의 30% 사용 중

하루 SNS 사용 시간



출처: Daily Time Spent on Social Networks Rises to Over 2 Hours

분야별 온라인 사용 비중



출처: Social Networking as a Share of Online Time

소비자의 소비결정에 높은 영향력을 끼침

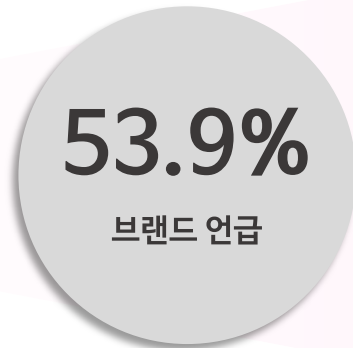


- ✓ 인플루언서는 소비자와의 소통을 시도 한다는 점에서 비교적 쉽게 소비자와 신뢰 형성 가능
- ✓ 정보 전달자가 자신과 비슷한 일반인이라는 측면에서 유대감이 형성되어 정보 전달과 설득력 향상에 긍정적 영향
- ✓ 인플루언서의 콘텐츠에 유저들이 반응하는 이유는 제품 만을 중심으로 한 광고가 아닌 일상을 바탕으로 한 스토리 중심이기 때문

출처: CJ E&M ‘DIA TV’, 1인 크리에이터 구독자 1만 2,774명 조사 (2016)

지속적인 인플루언서 마케팅이 효과적

효과적인 인플루언서 마케팅 전략



지속적인 제품 홍보를 통해
인플루언서의 이미지를 브랜드에 투영하는 것이 가장 효과적

출처: eMarketer, KOTRA_소셜인플루언서를 활용한 미국 시장 전략

Performance of Influence Marketing

성과 향상 확인



소비자 구매에 인플루언서 콘텐츠가 미치는 영향



64% 인플루언서 콘텐츠를 통한
상품/서비스 인지 여부

- 인플루언서를 통해 제품/서비스를 1차적으로 인지하게 되는 소비자들이 증가
- 새로운 제품/서비스 출시에도 인플루언서 마케팅이 효과적인 전략이 될 수 있음



84% 인플루언서 콘텐츠를 통한
상품/서비스 추가 정보 탐색 여부

- 인플루언서를 통해 1차 정보를 얻은 후에 제품에 대해 10명 중 8명이 추가로 정보 검색
- 추가적인 정보 탐색의 과정에서 브랜드 인지도 증가



76% 인플루언서 콘텐츠에서 정보 획득 후
실제 제품/서비스 구매 여부

- 인플루언서를 통해 정보를 얻은 후 실제 구매로 이어지는 비율이 높은 편
- Link Ad 등과의 연계를 통해 인플루언서 마케팅의 효과를 극대화를 통해 매출 증가 기대

인플루언서 마케팅의 효과. 01 금전적 측면



출처: DMC REPORT. (2018). 2018 인플루언서 마케팅 현황 및 전략 트렌드

인플루언서 마케팅의 효과. 02 성장 가능성 측면

브랜드
바이럴

브랜드 언급
14.78%
브랜드 지각
8.73%

2주 이상
인플루언서 마케팅 운영 시
효과적

신규 온라인 고객 창출
비용 효율성

1위

신규 고객 창출 마케팅
비용 효율성

신규고객 창출을 위한
온라인 마케팅 방법 중
가장 효율적

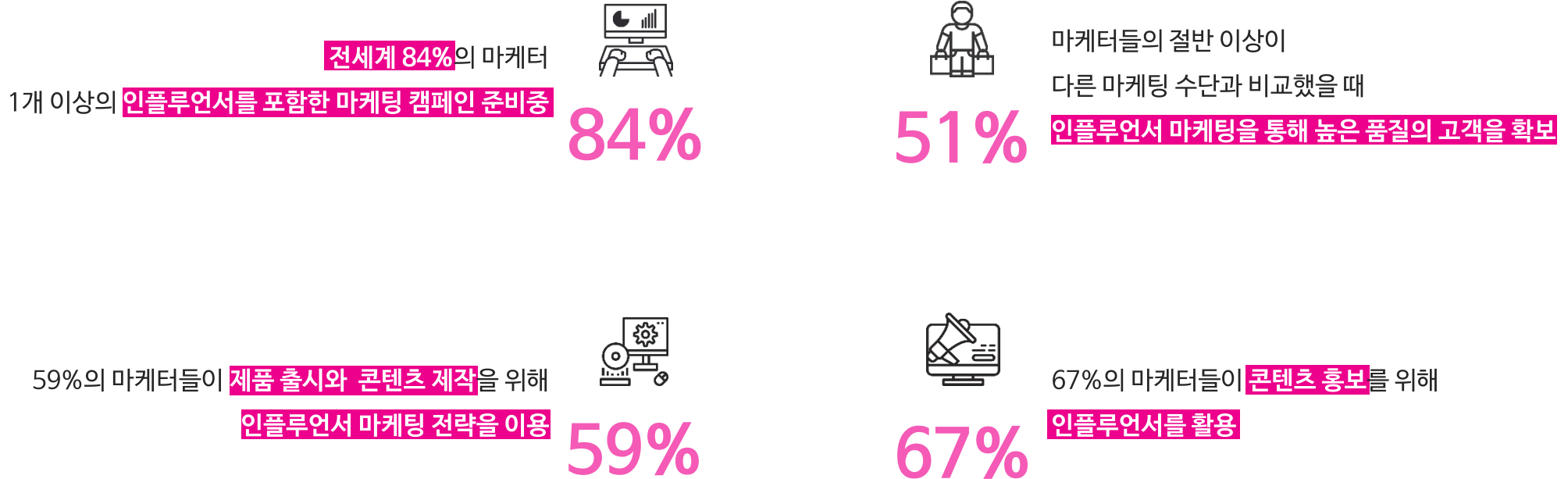
AD Block으로 사라지는
디지털 광고 규모

**AD Block
22조 원**

애드블록에 대한
온라인 마케팅의 대체제로
관심 증가

출처: Tomson, KOTRA_소셜인플루언서를 활용한 미국 시장 전략

인플루언서 마케팅에 대한 마케터들의 언급



2015년 - 디지털 마케팅에서의 중요성에 두각을 보임
2018년 - 실무자들의 높은 지지를 받는 마케팅 수단으로 자리잡음

출처: Newsweek. (2018). 2018년은 인플루언서 마케팅의 해



Global trend

Micro Influencer

글로벌 트렌드, 마이크로 인플루언서

마케팅 목적에 따른 인플루언서 선택적 활용 필수

규모에 따른 인플루언서 분류 및 ER지수

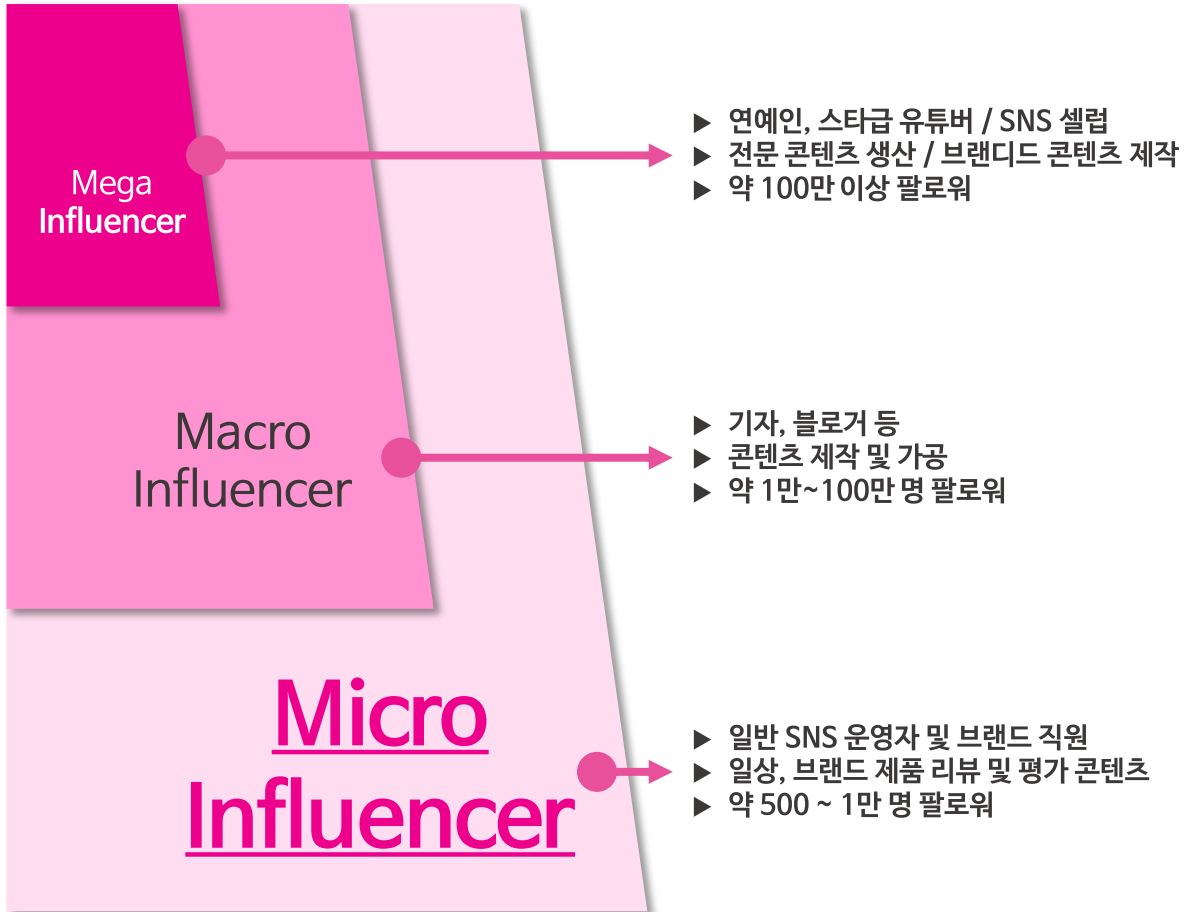


메가 인플루언서: 광범위한 타겟에 도달 가능하지만, 비용이 많이 들고 인게이지먼트가 떨어짐

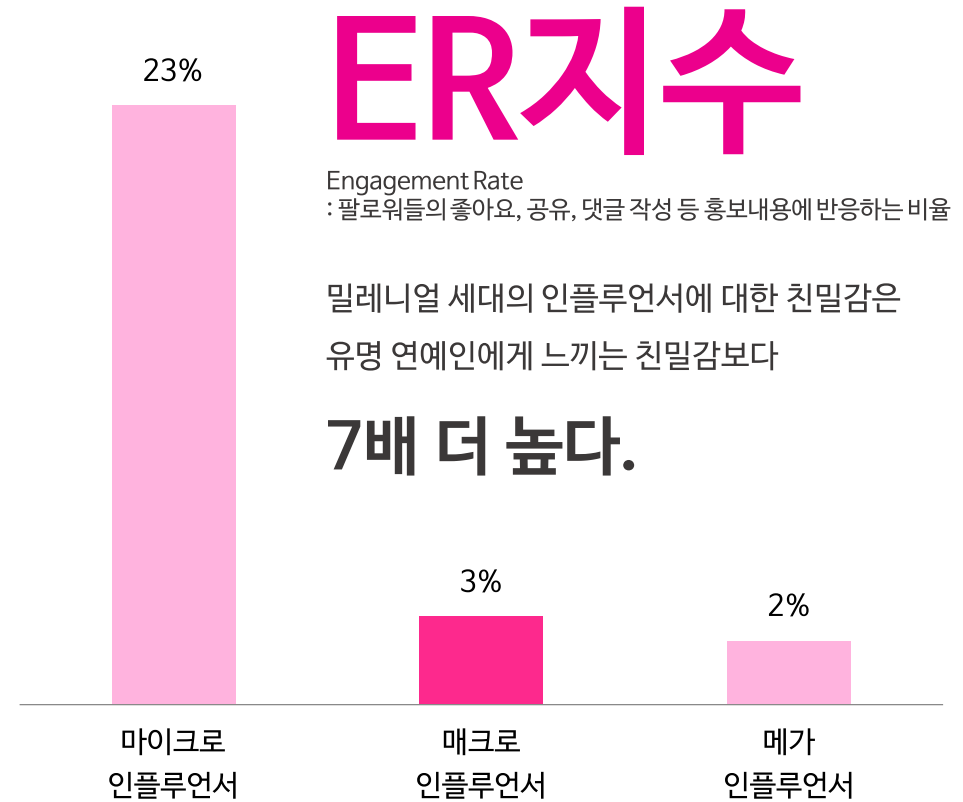
마이크로인플루언서: 노출 커버리지는 낮지만, 비용이 적게 들고 유저의 관심과 행동 유도에 유리함

출처: KOTRA_Global market report 2018, 함사우트_Content matters 2018

팔로워 수가 적을수록 친밀감을 느끼는 마이크로 인플루언서



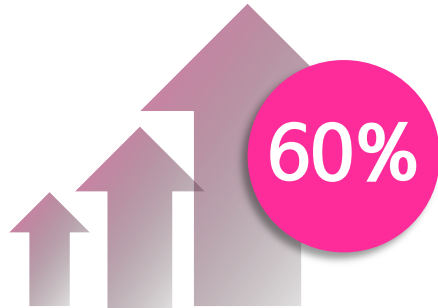
인플루언서 별 팔로워들의 ER지수



이유 01. 소비자들과 더 많은 소통을 유도

메가 인플루언서와 마이크로 인플루언서의 비교

캠페인 참여율



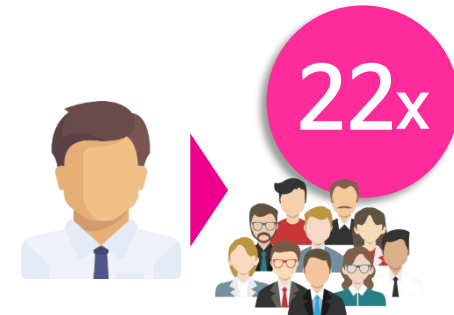
타 인플루언서 대비
캠페인 참여율

캠페인 참여 당 효율



많은 팔로워를 보유한 인플루언서 보다
6.7 배 효율적

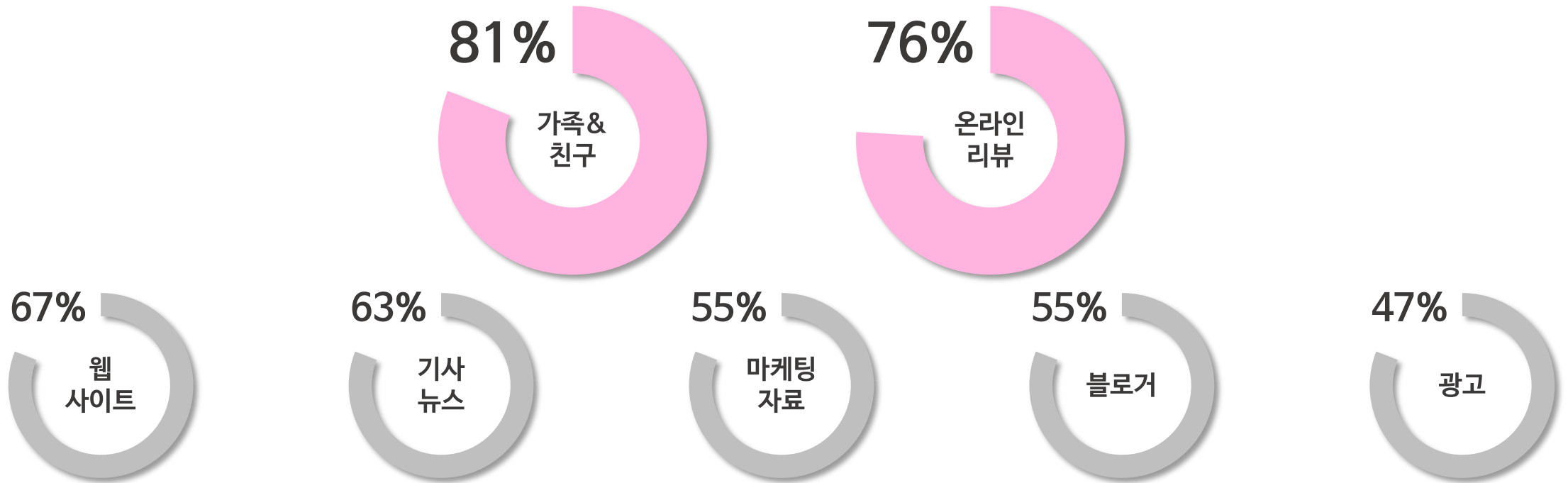
소비자와 소통 유도



평균 소비자보다
주당 22.2배 많은 소통 유도

이유 02. 친밀할수록 더 높은 신뢰도를 가지는 소비자 특성

소비자들이 구매 결정 과정에서 가장 신뢰하는 정보



광고보다는 친밀감을 높게 가지는 곳의 정보를 더욱 신뢰

그만큼 더 효과적이지만

10 명의 마이크로 인플루언서




10배의 시간

10배의 노력

10배의 지속 관리

그만큼 더 어렵다



성공적인 글로벌 인플루언서 마케팅을 위해 필요한 것

현지 사정을 잘 아는
전문 인플루언서 회사와

다이렉트 연결

JnJ는 가능합니다

현지 사정을 잘 아는 전문 인플루언서 회사와의
다이렉트 연결을 통한 효율적인 캠페인 집행

현지
트렌드 파악
이슈 신속 대응

원활한
현지
커뮤니케이션

영향력 있는
인플루언서
탐색 가능

A group of four people are gathered around a table in what appears to be a library or office, looking at a laptop screen. They are all smiling and appear to be in a collaborative, positive mood. The background is filled with bookshelves containing many books and binders. The overall atmosphere is professional yet relaxed.

Influencer Marketing

Global Agency

글로벌 마케팅 에이전시

글로벌 인플루언서 에이전시 (U.K/U.S/Europe)

Socially Powerful

영국에 지사를 두고 있는 인플루언서 마케팅 에이전시로서

영국, 미국, 유럽, 아시아, 호주 등을 아우르는 글로벌한 네트워크

Facebook, Instagram, Snapchat, Twitter, Youtube의 Social Media 채널에서

펍시, 화웨이, 폴스미스 등의 글로벌 회사에서부터 스타트업까지 다양한 규모의 클라이언트 소유

- * 한꺼번에 많은 인플루언서와 협력할 경우에도 전담 팀과의 커뮤니케이션을 통해 업무 간소화
- * 최소 집행 금액 \$20,000 (광고주와 캠페인마다 상이함)

Comments:
61,000개

Engagement:
130만

총 도달 수:
2천8백만

인플루언서 활용 예시





글로벌 인플루언서 에이전시 (MENA)

THE INFLUENCER

중동, 북아프리카 지역 전문 인플루언서 마케팅 에이전시
사우디아라비아, UAE, 쿠웨이트, 레바논, 이집트, 모로코, 요르단 등을
포함한 72개 국가들을 커버

미디어 관련 검열에 기반한 제약이 많은 MENA 지역의 에이전시를 통해
현지 실정에 맞는 캠페인 집행가능

THE INFLUENCER

The Influencer의 플랫폼을 이용한 Influencer Marketing

The Influencer 소속 Influencer 프로필 검색

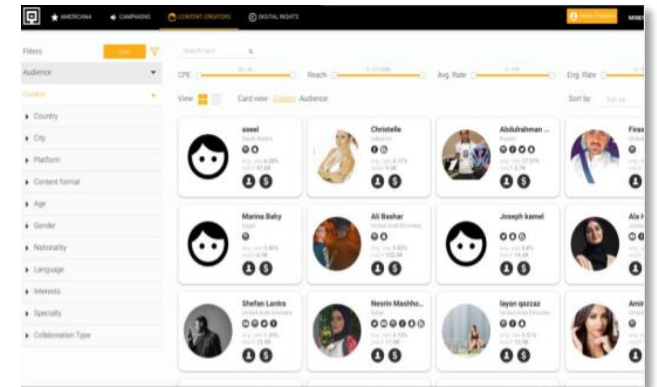
연령, 성별, 국적, 사용 언어들에 기반한 검색 가능

Influencer별 퍼포먼스 데이터 확인

Influencer 별 팔로워들의 Demo 정보 확인

(*Influencer별 가능한 정보는 상이할 수 있음)

플랫폼 예시화면





글로벌 인플루언서 에이전시 (South East Asia)

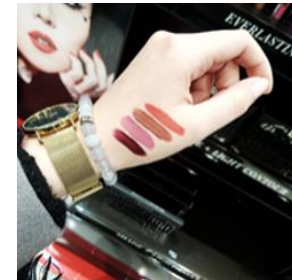
Indahash

동남아 내 싱가포르, 인도네시아 자카르타에 지사를 두고 있는 인플루언서 마케팅 에이전시

대형 인플루언서 뿐만 아니라 마이크로 인플루언서도 섭외 가능
성별, 나이, 지역 등의 타게팅 옵션도 가능

- 광고주:
 - Sephora (글로벌 화장품 전문 멀티스토어)
- Engagement Rate :
 - 4%
- 캠페인 목적:
 - Sephora 입점 브랜드인 Kat Von D 의 브랜드 인지도 향상
- 총 도달 수:
 - 1,000,000회 이상
- 참여 인플루언서:
 - 36명

소재 예시 화면



VIRAL NATION

글로벌 인플루언서 에이전시 (Canada & USA)

Viral nation

2019 Top 200 Marketing Agency 중 한 곳으로 선정

5만 5천명의 인플루언서 풀 보유

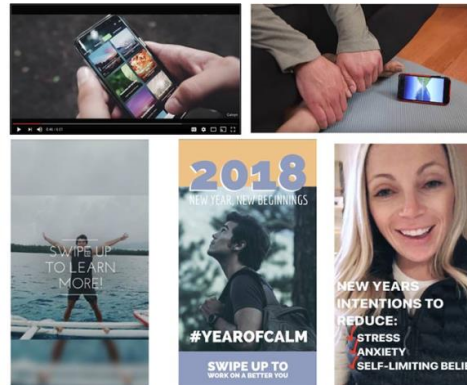
제작된 콘텐츠에 대해 라이선스 제공

빅 클라이언트와 인플루언서 마케팅 진행 이력 보유

(BUD LIGHT, ROVID_Angry Bird 2, Apple 등)

Instagram Story, Facebook, YouTube 인플루언서를 통해 캠페인에 적합한 콘텐츠 제작

소재 예시 화면



전체 인터랙션



16.6 M

클릭 수



126.9K



글로벌 인플루언서 에이전시 (Vietnam)

CREATORY

베트남 호치민에 위치한 MCN (Multi-channel network)

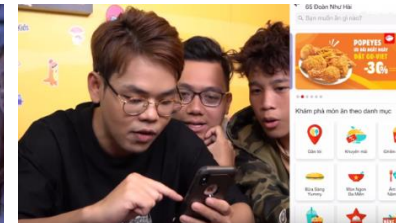
누적 라이브 뷰 60 억, 유튜브 월 조회수 2억 회

유튜브 팔로워 120만 명, 라이브 스트리밍 인터랙션 5만 건

아수스, 엔비디아, 코카콜라, 샤오미, LG 등 글로벌 브랜드 협업 진행

게임, 라이프스타일, 엔터테인먼트, 교육 등 다양한 분야의 인플루언서 마케팅 진행 중

보유인플루언서 활용사례



A dark blue mug is positioned in the upper right quadrant. Three silver paper clips are arranged in a diagonal line above it. A black pencil with a silver eraser and a sharp lead tip lies diagonally in the lower right. The background is a light, neutral color.

Appendix

글로벌 마케팅 인사이트

인플루언서 마케팅의 종류와 프로세스



Influencer Marketing

Global Insights

인플루언서 마케팅 글로벌 인사이트

글로벌에서 영향력 있는 대표 지역

북미

중동

동남
아시아

인터넷 보급률과 소셜미디어 시장의 성장으로

인플루언서 마케팅의 영향력이 높음

미국, 가장 발전되고 성숙된 인플루언서 시장

시장 전망



400%

최근 3년간
인플루언서 마케팅 시장
급성장

수익성



x6.5

기업 마케팅 담당자들의
인플루언서 마케팅을 통한
투자 대비 추가 매출액

신뢰도



74%

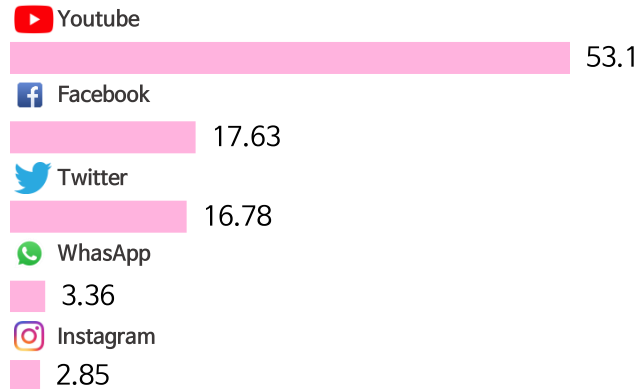
미국 소비자
페이스북, 유튜브 등
소셜 네트워크를 통해 구매결정

중동, SNS를 통한 활발한 구매 결정

전자상거래 업체 접속 경로 중 SNS가 차지하는 비율

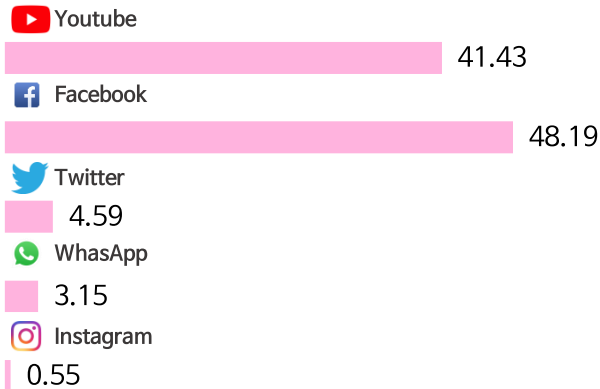
패션 전문

نمشي
NAMSHI



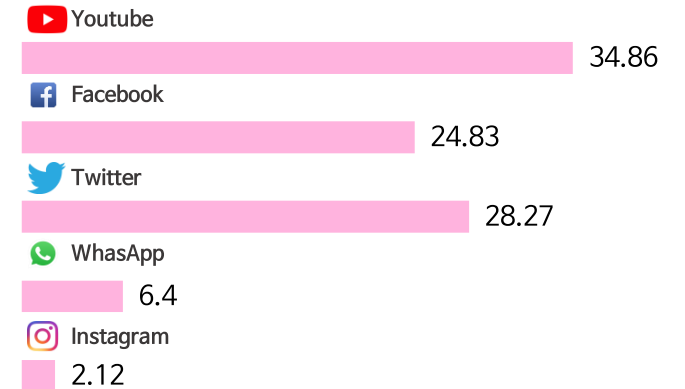
종합 유통

SOUQ
an amazon company



종합 유통

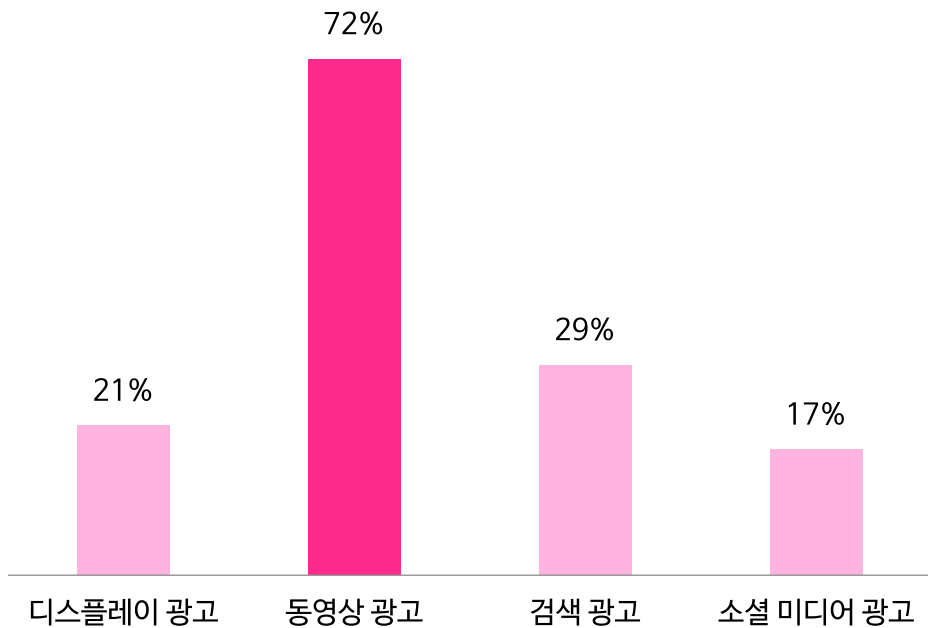
نون
noon



출처: Similarweb, 2019. 1월 기준

인플루언서의 영향력으로 성장하는 베트남

각 광고 유형의 광고 성장률



출처: 2018, 오픈애즈, 매조미디어, 지금 우리는 베트남으로 떠난다

베트남의 주요 MCN 기업

| 기업명 | 설명 | 대표 크리에이터 및 채널 |
|---|---|--|
|  | 월간 영상 조회수 기준 세계 7위, 아시아 1위 MCN 사업자 기술 지원, 시청자 분석, 음악 라이브러리 등의 서비스 제공 | Ouynh Anh Shyn, An Coong Piano, Justa TeeMusic, Hari Won |
|  | 자체 플랫폼 Pops kids TV, Pops TV 보유 | Hoai Linh, Dma Vinh Hung Dan Trung, Cam Ly, CaubBeNguNgo Binh Ga |
|  | 지적재산권, 음악 라이브러리, 컨설팅 서비스 제공 | ViruSs, Hieu Orion |
|  | 채널 아트 디자인, 음악 라이브러리 등 제공 | Tho Nguyen, Zombie V4, MaxChannel |
|  | 한국계 MCN 사업자(게임방송 특화) 시청자 분석, SNS 관리, 스튜디오 등의 종합 서비스 제공 | Oops banana, Misthy PewPew Studio |

소셜미디어의 영향력이 막강한 인도네시아

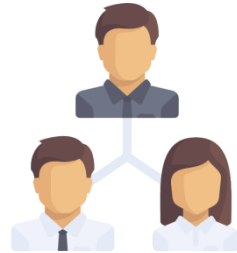
소비자의
주요 결정 요인



Facebook, Twitter 등
SNS를 통한 구매결정

74%

인터넷 사용시간 대비
SNS 사용시간 비율



2018년 기준
3시간 23분

38%

인터넷 유저들의
인터넷 사용 형태

전체 인터넷 사용 시간 중
소셜에 할애하는 비중이 높음
(세계 TOP4)

국가별 소셜미디어 할애 시간(일)

| | | |
|-------|--|---------|
| 필리핀 | | 4시간 12분 |
| 브라질 | | 3시간 34분 |
| 콜롬비아 | | 3시간 31분 |
| 인도네시아 | | 3시간 26분 |
| 아르헨티나 | | 3시간 18분 |

세계적으로
소셜 이용 증가 유저수
높은 국가 (TOP 3)

2019년 기준



20,000,000

(2천 만명)

Types and processes

of Influencer marketing

인플루언서 마케팅의 종류와 프로세스

주로 쓰여지는 인플루언서 마케팅의 종류



Discount Codes

인플루언서마다 각각의 할인코드를 부여하여 콘텐츠와 함께 공유

▶
캠페인 목적이 세일즈 증가일 경우 자주 활용되는 형태

소비자가 충동 구매를 할 만큼의 좋은 조건의 할인 혜택을 제공할 경우 더욱 효과적



Giveaway (Sampling)

제품을 해당 인플루언서가 팔로워들에게 나눠주는 형식

▶
마케팅 캠페인 목적이 브랜드 인지도 증가인 경우 사용

인플루언서의 팔로워를 늘리는데도 효과적이라 윈-윈 전략이 가능함



Sponsored Post

Social Media나 Blog에 광고 글을 인플루언서가 게재하는 형식

▶
Blog 포스트의 경우, 검색 엔진 결과에도 계속 노출이 가능하기 때문에 Social Media 대비 장기간 유지 가능



Event

이벤트에 대한 콘텐츠를 제작하여 팔로워들과 공유

▶
여러 인플루언서들을 한데 모아 초대하여 브랜드/캠페인 컨셉을 경험할 수 있는 이벤트를 준비

긍정적 후기를 위해 행사 진행이 원활하도록 주의

인플루언서 마케팅의 프로세스

- 1 인플루언서 마케팅 전략 수립
- 2 인플루언서 분석
- 3 인플루언서와 컨택 후 조건 협상
- 4 인플루언서와 계약
- 5 인플루언서에게 마케팅 전략 브리핑
- 6 캠페인 진행
- 7 KPI 및 캠페인 진행 성과 리뷰



- Influencer와 협력하기 위해서는 보통 인플루언서 마케팅의 단계를 대행해 주는 에이전시를 이용
- 에이전시는 브랜드나 캠페인에 맞는 인플루언서를 추천해주고 Set Strategies 이후의 단계의 업무를 대행
- 주로 인플루언서가 받게 되는 커미션의 일부분을 에이전시가 나눠 갖는 형식으로 진행

E.O.D

감사합니다

마케팅 기획팀

E. mp@jnjinteractive.com

T. 02-6000-8413

